

Säljare – dörrar och partier i Aluminium till Preconal i Karlstad!

Om Preconal

Preconal designar, tillverkar och utför entreprenader av aluminiumfasader, glastak, entréer, fönster- och dörrsystem samt en rad andra unika och tekniskt avancerade byggprodukter. Våra lösningar skapar förutsättningar för nya konstruktiva möjligheter i byggbranschen. Med över 50 års erfarenhet, hög kompetens, flexibilitet och effektiva tillverknings- och montageprocesser har Preconal etablerat en stark position på marknaden. Huvudkontoret ligger i Halmstad med säljkontor i bland annat Karlstad, och vår produktionsanläggning finns i Falkenberg. Preconal ingår i HansenGroup, Nordeuropas ledande dörr-, fönster- och fasadentreprenör med verksamhet i flera länder.

Om rollen

Som säljare hos oss på Preconal blir du en viktig del av vårt team i Karlstad. Du ansvarar för hela flödet – från första kundförfrågan till leverans – och säkerställer att våra kunder får rätt lösning. I rollen ingår att rita upp dörrar och partier i vårt ritprogram, projektera, kalkylera och lämna offerter på dörrar och partier, men även på fasader, fönster och relaterade produkter. Du arbetar självständigt mot en egen säljbudget och bidrar aktivt till att bygga upp och utveckla vårt distrikt i Karlstad med omnejd.

Dina huvudsakliga ansvarsområden

- Rita upp dörrar och partier i vårt ritprogram
- Kalkylera, prissätta och lämna offerter på dörrar, partier, fasader, fönster och relaterade produkter
- Skapa, underhålla och utveckla affärsrelationer med både nya och befintliga kunder
- Ansvara för hela processen från förfrågan till leverans till kund
- Informera kunder om våra produkter, nyheter och erbjudanden
- Följa upp din försäljning och bidra till att vi når både individuella och gemensamma mål

Vi söker dig som

- Har erfarenhet från byggbranschen, gärna som montör, projektledare, säljare eller platschef
- Är självgående, nyfiken och strukturerad
- Har ett stort kundfokus och strävar efter att bygga långsiktiga relationer
- Är en lagspelare med god social kompetens och bidrar till den goda stämningen

- Har erfarenhet av försäljning till återförsäljare och slutkunder
- Har B-körkort och är van vid att arbeta i CRM-system och Office-paketet
- Talar och skriver svenska obehindrat och har goda kunskaper i engelska

Vi erbjuder

- En varierande och utvecklande roll där du får jobba med spännande projekt och stora kunder
- Möjlighet att vara med och forma framtiden för Preconals affärer i Karlstad med omnejd
- En arbetsmiljö där engagemang och utveckling uppmuntras
- Generöst friskvårdsbidrag och möjlighet till arbete hemifrån för att främja en flexibel arbetsmiljö
- En arbetsplats med stark gemenskap och tydligt fokus på utveckling

Ansökan

Start: 1 mars eller enligt överenskommelse

Plats: Karlstad

Omfattning: Heltid

Arbetsplats: On-site

Sista ansökningsdatum: 18 januari 2026

Skicka din ansökan med CV och personligt brev till ansokan@preconal.se. Vid frågor om tjänsten är du välkommen att kontakta oss via tomas.a@preconal.se.

Låter detta som en spännande möjlighet? Tveka inte att söka redan idag!